



[HTTP://BATELLERIE.BE](http://BATELLERIE.BE)

« Le portail du transport fluvial »

### Wie zijn wij ?

Dit artikel is bestemd in prioriteit voor onze collega's , schippers die soms onze site bezoeken en dit zonder verplichtingen.

Ik zal proberen om op u vragen te antwoorden als u deze heeft.

Als u regelmatig onze site bezoekt dan is dit een teken van interesse.

Spijtig genoeg zit de informatie die belangrijk is voor ons in een privé site ( dit om ons beroep de nodige privé te geven )

*« twijfel niet , neem contact met ons op en zeg ons wat u ervan vindt zelfs als u niet akkoord gaat. »*

Enkele maanden geleden hebben we deze site doen ontstaan

“batellerie.be”

We horen veel verhalen over onze site zowel positieve als negatieve.

Vandaar dit schrijven om alles recht te zetten.

### “Wie zijn wij?”

- Wij zijn zelfstandige schippers in hart en nieren. Onze grote wens is dat we ons beroep als vervoerder verder kunnen uitoefenen en dat wij vrij blijven.
- We zijn een vennootschap met V.Z.W.B. Bord à Bord ; die probeert contact te leggen met mensen die interesse vertonen in de

scheepvaart , zijn vaarwegen en het beroep zelf. We zijn gespecialiseerd in transport over de waterwegen. En Bord à Bord is bekwaam op het gebied van informatica, internet en marketing.

- Het geheel is vanzelfsprekend.
- Onze site is onafhankelijk van professionele organisaties en andere instanties.

### Waarom ons laten zien op het internet ?

- De wereld beweegt , we zitten in een technologisch gerichte eeuw, een zakenwereld, het internet is niet meer weg te denken uit onze samenleving. Als we ons niet vertegenwoordigen via het internet heeft dit een blijk van achterstand in de ogen van ons cliënteel.
- Het is onze rol als ondernemer om ons voor te stellen , te promoten hoe wij functioneren, Promotie binnenvaart doet het wel heel goed maar ze verdedigen niet altijd ONS standpunt.
- Hoe kunnen we de transport via waterwegen voorstellen zonder het advies en de” bekwaamheid van de vervoerders.
- De site geeft aan iedereen een idee hoe deze werkt. Deze beantwoordt de mogelijk gestelde vragen aan de potentiële partners.

### Waarom een site maken ?

- De schippers klagen al jaren. De snelheid van de transport stijgt dus de kosten stijgen ook. Maar de vrachtprijzen dalen dus de koopkracht daalt mee! Al jaren zeggen de schipper dat we iets moeten doen . Maar er gebeurt niets!!! Je moet niet verwachten dat er iemand iets voor ons zal doen . De individualistische geest blijft het sterkste. Transport over de waterwegen bloeit , ondanks dit stoppen veel bevoegde schippers met hun beroep !

- In de waterketting, hebben we soms ook de indruk dat de autoriteit niet weet van wat er op het gebied gebeurt. De verouderde reglementen zijn nog steeds van kracht en belemmeren ons dagelijks in ons werk. Door over onze problemen te praten hopen wij een bevoegd beslisser te vinden die naar ons luistert.
- We hebben iets gecreëerd dat alle individuen groepeerd. Samen moeten we over ons praten. De site laat elk van ons publiciteit maken, zijn bevoegdheden voorstellen, zijn beschikbaarheid, enz

### Hoe kan het internet ons helpen ?

- We weten allemaal dat de hoeveelheid goederenvervoer langs de waterwegen elk jaar 5% stijgt sinds 1999. maar de grootte van de ruimen blijven gelijk ( in de Belgische-Nederlandse-Franse markt) De wet van vraag en aanbod moet functioneren in ons voordeel + de stabiele ruimaanbiedingen = stijging van de vrachtprijs mogelijk. Welnu dat zijn de feiten niet! De zelfstandige schippers komen niet aan de te verkrijgen hogere vrachten. Waarom ? omdat ze geen globale visie hebben over de aanbiedingen in de transport.
- De site staat toe dat iedereen een beter idee krijgt van de aanbiedingen. Uiteindelijk schrijven de lid-bevrachters een deel van hun aanbiedingen neer. De schippers schrijven of ze akkoord zijn met de aanbiedingen of onderhandelen over een aanbod en geven praktische info.
- Dankzij deze informatie heeft de schipper op voorhand een idee van de markt situatie aan de losplaats. Hij kan zelfs beter onderhandelen over zijn volgende vracht.

## Is de site een tussenpersoon of meer ?

NEEN!

De site is een middel die ons informatie verleent! Niet meer dan dat! Batellerie.be zal niet verplichten om een reis te kiezen of aan eender wat voor vracht te varen . De schipper blijft vrij zijn eigen keuzes te maken.

- Als een klant ons contacteert, zullen wij gratis en tactvol aan zijn vraag beantwoorden. Wij zullen hem dan een gezamenlijk en correcte prijs voorleggen dat hij kan rekenen op de vervoerders die interesse hebben in de afgesproken prijs.
- Als een cliënt via de waterwegen zijn transport wil vervoeren, dan stellen we de cliënt voor om via een partner bevrachtingskantoor te werken , zodat de bevrachter het logistieke aantrekt. De cliënt zal weten welke vracht de schipper moet krijgen voor een goede service. De bevrachter zal ook weten dat de cliënt de condities accepteert van de vervoerder. Bevrachter en cliënt zullen onder elkaar kunnen onderhandelen over de prijs van het logistieke.

## Wat zijn de voordelen van de leden?

- Ze zetten hun zaak in waarde op de media, het meest bekeken in de wereld.
- Ze kennen de vastgestelde prijs van de vrachten die ze onlangs aangenomen hebben.
- Ze kennen de aanbiedingen die de bevrachters erop zetten.
- Ze tonen aan de klanten en bevrachters hun beschikbaarheid.
- Ze kunnen hun vrijwillig uitdrukken en discussies aangaan op voorziene rubrieken ( privé rubriek)

## Wat zijn de nadelen van de leden ?

- GEEN ENKELE
- Een binnenhuis reglement is in werking die ons verteld dat we respectvol tegenover onze medecollega's en vrienden moeten blijven , en indien mogelijk zich beschikbaar stellen op de site.
- Iedereen mag zich vrij uiten , vrij bevrachten en vrij onderhandelen.

## Hoe is de site gefinancierd?

- Iedere schipper betaalt een inschrijvingsgeld van 50 euro.
- Jaarlijks , in functie van het nodige , beslist de raad van bestuur over mogelijke prijsveranderingen , voor 2006: 200 euro.
- Commerciële partners , bevrachters en publiciteit geven ook hun betaalde bijdrage.
- Indien de site het toelaat nieuwe klanten aan te trekken, dan onderhandelen we over een kleine commissie met de betrokken bevrachter-partners die zich aantrekt van het logistiek.

## Waarom betalen ?

- De persoon die de site runt ontvangt een salaris voor zijn werk.
- En de kosten om te functioneren zijn onvermijdelijk.
- Bord à Bord is zoals zijn sociale benoeming een structuur die geen winst mag maken een V.Z.W met andere woorden. Het is fout om te denken dat ze gaan profiteren van onze goedheid .
- Integendeel , we hebben veel meer te winnen , dankzij het gedaan werk van Bord à Bord is ons weten geprojecteerd. Onze firma's zijn goed gepromoot en die van ons profiteert ervan

## Heeft onze site een toekomst?

- JA, als de schippers werkelijk een juiste betaling willen verkrijgen voor hun werk , dan vinden wij het niet meer dan normaal dat we kunnen rekenen op een ploeg aan wal die ons behulpzaam is en ons standpunt kan steunen en verdedigen. Dat is wat we altijd tekort gekomen hebben en dit is wat Bord à Bord ons levert.
- Op de blog pagina op <http://battellerie.be> kunnen we reageren in een zo snel mogelijk tijd op vragen , problemen , e.d.
- Door middel van het internet zien we de evolutie van vraag en aanbod. Het is een enorm voordeel. We moeten niet maar 1 gesprekspartner meer geloven. We kunnen alleen op ons schip ; een idee vormen van de marktsituatie.
- Het maakt niet uit hoeveel leden er zijn , de site heeft al een plaats op de markt en groeit verder!!! De snelheid van de groei hangt natuurlijk af van het aantal leden.
- Vervoer over water is een serieus alternatief voor vele klanten. Het is aan ons , vervoerders , om hen te overtuigen voor ons vertrouwen. Voor dat moeten wij de moderne methodes en communicatiemiddelen gebruiken.

## Aan wie richt zich batellerie.be?

- Aan alle schippers die onafhankelijk willen blijven.
- Franse , Nederlandse , Belgische ; Vlaming of Waal ,het maakt niet uit. Ieder drukt zich uit in zijn taal. De transport kent geen grenzen. We mogen zeker geen uitsluitingen veroorzaken.
- Aan bevrachters die scheepsruimte zoeken.
- Aan de klanten die antwoorden zoeken op hun problemen.

## Bestaat er een andere goedkopere oplossing ?

- NEEN, anders : ieder voor zich. Ter herinnering , als de schippers klagen is het omdat de actuele situatie niet voldoet!!! Wordt het nu niet tijd dat we wat anders ondernemen???

*« het is niet genoeg dat we weten waar we naartoe gaan , je moet ook tonen waar we naartoe gaan » ( E. Zola)*

Dat is hetgene dat we doen met <http://batellerie.be>

We hebben een dynamische en evolutionair contact gecreëerd tussen alle partners.

Als u de tijd heeft genomen om dit artikel volledig te lezen, zeg dan aan ons wat U ervan denkt.

De toekomst van ons beroep is toch wel een woord waard.

Het is voor ons allen nodig.

Denis, Luc,...